

---

## **КАК НАУЧИТЬСЯ НАХОДИТЬ И ПРИТЯГИВАТЬ К СЕБЕ ДЕНЬГИ** **Супертехнология для позитивных изменений**

---

У денег есть одно уникальное качество: их всегда не хватает.

У меня есть один знакомый, у которого до кризиса были сотни миллионов долларов. В один из кризисов он сильно пострадал, и у него стало всего около 20 миллионов. И он ощутил себя совершенно нищим.

Скорее всего, вы только мечтаете оказаться в его ситуации. Но поверьте, он чувствовал себя столь же несчастным, как и вы, когда вам не хватало 2000 (20 000 или 200 000) рублей на какую-то покупку. Суммы вроде разные, а переживания одинаковые.

Хотя конечно, переживать, что не хватает несколько миллионов долларов (остальные-то есть) гораздо приятнее, чем переживать, что не хватает 2000 рублей. Хочется иметь денег побольше. А для этого нужно понимать, откуда они могут взяться.

### **1. ОТКУДА БЕРУТСЯ ДЕНЬГИ?**

Как вы думаете, откуда берутся деньги? Из тумбочки? Из кассы? Из банка? Откуда-то еще?

В природе ведь денег нет. Там есть лес, нефть, вода и прочее, а денег в ней нет. Деньги есть только у людей.

**То есть и к вам деньги могут прийти только от других людей, больше неоткуда. Причем они должны отдать вам их добровольно.**

Принудительным отъемом денег занимаются только преступники и еще государство – через налоги. Это не вы.

А теперь припомните, **много ли вокруг вас людей, которые горели бы желанием отдать вам свои деньги?**

Скорее всего, таких сумасшедших мало. Люди очень экономны, скажем так. И просто так добытые с трудом деньги отдавать не хотят. **Как минимум, они хотят получить что-то взамен. Они вам – деньги, а вы им – что-то другое. То, что им очень нужно.**

Что вы можете им предложить?

**Стандарт – ходить на работу и там выполнять какие-то действия. В обмен вам платят зарплату и премию. Платят ровно столько, за сколько вы согласились продавать свой труд при найме и позже. Сколько вы запросили и подтвердили свою убежденность чем-то (дипломом, уверенным**

видом, связями и т.д.), столько и получаете сегодня. **Это ваша текущая самооценка в деньгах.**

**Вы можете продавать свой труд самостоятельно, тогда это будет называться фриланс.** Сколько окажете услуг (или произведете продукта и продадите его), столько и получите. При этом убедить людей воспользоваться вашими услугами должны вы сами. Не получилось – садитесь на диету. Услуги и продукты у вас могут быть совершенно разные.

**Есть еще совсем редкий вариант – когда вы создали свое предприятие, на нем работают люди** - производят продукцию или оказывают услуги. Они зарабатывают деньги, и если вы правильно организовали свое предприятие, вам тоже что-то остается.

**Если вы домохозяйка, то деньги вам выдает муж** (варианты – любимый, родители, спонсоры, бывший муж и пр.). Здесь тоже имеет место обмен, но не такой очевидный, как на работе. Мужу вы дарите секс, внимание, восхищение, ведение домашнего хозяйства, воспитание детей и так далее. А он вам – деньги, если они у него есть. Если вы ошиблись в выборе мужа, то вам самой нужно добывать их.

Есть, конечно, варианты, где такой обмен не очевиден. Например, выигрыш в потерю. Играли – играли, и бабах, кому-то повезло (но не вам, как обычно).

### ***Что с лотереей?***

Здесь тоже, скорее всего, имеет место обмен, но не такой очевидный, как в других ситуациях. Есть разные теории, которые говорят о том, что любой человек является энергетическим донором. Мы едим, пьем, дышим, и выделяем в окружающую среду энергию, примерно от 1 до 2 квт мощности – в зависимости от массы и здоровья. Когда вы вечером залезаете под холодное одеяло – через минуту оно согревается вашим излучением.

Эту энергию забирают от нас энергетические мыслящие существа, и в обмен помогают нам добиваться наших целей. При этом при каждом виде деятельности мы выделяем вибрации определенных частот, и их потребляют определенные энергетические сущности (эгрегоры), которым нужны именно эти энергии.

Когда вы играете в лотерею, вы много думаете о ней, ждете выигрыша, и тем самым «кормите» тех сущностей, которые «пасутся» от тех, кто играет в лотерею, а это миллиарды людей в мире.

Когда вы выдадите достаточно большое количество энергий желания выиграть в лотерею, то вам может перепасть выигрыш. Именно поэтому большие выигрыши чаще всего получают люди, которые играют в лотерею по 10-20 лет. Последите за статистикой выигрышей.

То есть серьезный выигрыш в лотерею – это своего рода чудо. А чудо не зависит от вас. Существуют ли какие-то более действенные механизмы увеличения своего дохода?

**Да, существуют.** Давайте рассмотрим, какие именно, и что вам помешало использовать их до сих пор.

### **Как увеличить свой доход?**

Путей увеличения своего дохода существует огромное множество. Что их объединяет? Два фактора. Это:

- **ваша самооценка в деньгах;**
- **место денег в вашей системе ценностей.**

К этому прилагается множество других факторов, но эти можно считать ключевыми.

### **Во что вы себя оцениваете?**

Каждый из нас сознательно или бессознательно оценивает, сколько примерно стоят его услуги, назовем это так.

**Когда вы устраиваетесь на работу, то вы представляете себе, сколько вы там хотите получить, и не меньше.** Это ваша самооценка в деньгах. Начав работать, вы обычно понимаете, что могли бы запросить и получить больше, но теперь за эти деньги приходится работать дополнительно.

**Когда вы оказываете услуги, будь то стрижка собак или консалтинг по бизнесу, вы тоже знаете, за какую сумму вы готовы работать, а за какую - уже нет.** Это тоже ваша самооценка в деньгах (у вас есть много самооценок в других сферах жизни).

**Когда девушка ищет себе любимого, она тоже оценивает, какими доходами должен обладать ее избранник.** Правда, там может включиться влюбленность, и она забудет о своих требованиях к будущему любимому. Но чем женщина старше, тем меньше шансов, что влюбленности удастся парализовать ее способность контролировать ситуацию.

**Откуда берется эта ваша самооценка в деньгах?** Из наблюдений, сколько платят за этот вид услуг/деятельности в вашей местности – в другом месте расценки могут быть совсем другими.

**Из советов и рекомендаций ваших родителей.** Они могут сильно сбивать вашу самооценку комментариями: «*Денег нет, и не будет, это не для тебя*», «*Знай свое место*», «*Большие деньги – большие неприятности*» и т.д.

**Из вашего личного опыта,** позитивного и негативного, и так далее.

**В итоге вы будете ожидать таких денег, которых вы РЕАЛЬНО считаете себя достойной/достойным.** Это не ваши фантазии о своем доме на берегу океана, бриллиантах или Феррари. **Ваша реальная самооценка - это**

**те деньги, за которые вы уже согласились продавать свой труд, каким бы он ни был.** Вы сами оценили себя именно в такие деньги.

Есть ведь люди, которые не согласились бы на ту сумму, которую получаете вы, а начали искать другие варианты. Скорее всего, они уехали куда-то, где хотя бы в потенциале есть возможность получать намного больше. И если они там не совершали ошибок, то они преуспели.

Существует ведь множество семей, где из трех детей двое просто ходят на работу и получают свою зарплату. А один ребенок начал чего-то искать и в итоге построил себе совсем другую жизнь.

Вам известны такие семьи?

**А с чего начинал этот ныне успешный человек? С того, что он решил, что он стоит дороже, чем ему предлагают окружающие люди. Поэтому ему нужно настойчиво искать то место, где он получит нужные ему доходы.**

То есть первичным было его решение: *«Я не готов жить и получать такие деньги. Я стою дороже!»*.

Это означает, что ваша внутренняя самооценка в деньгах определяет, сколько денег вы будете получать. **Значит, для увеличения доходов вы должны поднять свою самооценку в деньгах.**

**А самооценка – это просто ваше убеждение о том, сколько стоят ваши услуги (ваш труд, ваше время и т.д.).** Это не дипломы, это не ваш опыт или заслуги, это ваше внутреннее убеждение. Хотя дипломы или хороший опыт тоже вещь не вредная, конечно.

**Значит, начинать путь к увеличению своих доходов нужно не с поиска нового места работы или приработка. А с повышения своей самооценки в деньгах.**

Дело это не простое, но решаемое. Как максимально быстро и просто поднять свою самооценку в деньгах, вы узнаете чуть позже.

А теперь о вашей системе ценностей.

#### ***Место денег в системе ценностей***

**Бывают люди, которые говорят и думают в основном только о деньгах.** Обычно они стараются работать в тех местах, где деньги проходят в большом количестве, и есть вероятность «отщипнуть» себе кусочек побольше (речь идет не о криминальных способах получения денег).

Где денег больше всего? В банках, на биржах, в посредничестве, но не на рядовых позициях, конечно. Там, **где нет никакого другого объекта приложения своих сил, кроме денег.**

**У таких людей деньги являются основной ценностью.** К счастью, таких людей немного.

У всех остальных людей существует огромное количество разных других ценностей. Вашей ценностью может быть любовь, семья, секс, дети, власть, политика, деньги, работа, самореализация, творчество, увлечения, спорт, здоровье, хобби, путешествия, общение, помощь людям и так далее.

**Сделайте небольшой тест.** Возьмите бумажку и напишите 10 своих главных ценностей. Первой ставите самую важную, и далее по снижению значимости.

**Внимание! Ценность – это не то, что вы думаете, что вам это важно. А то, на что вы РЕАЛЬНО тратите свое время, силы и деньги**

Например, вас начало подводить здоровье, и вы решили вести здоровый образ жизни. И даже купили карточку в фитнес-центр. Но вот беда, уже идет четвертый месяц, а вы ни разу не сходили на фитнес – некогда. Все время занимают другие, более ВАЖНЫЕ дела.

**Вот про эти ВАЖНЫЕ дела, отнимающие все ваше время, и пишете.** А здоровье поставьте внизу – пока у вас нет времени для него, оно вам не важно. Это для вас не ценность, что бы вы ни говорили или думали на эту тему.

**Выполните это задание прямо сейчас, не читая комментарии дальше.**

Выполнили? А теперь посмотрите, на каком месте стоят у вас деньги, если они вообще есть в вашем списке ценностей.

**Если они занимают 5 место и ниже, у вас нет шансов увеличить ваши доходы.** Деньги вам не важны, вы не считаете нужным выделять больше времени и сил для их получения.

**То есть, чтобы увеличить доходы, вы должны увеличить ценность денег в своей системе ценностей, которая «прописана» у вас в подсознании.** Сегодня вы ею руководствуетесь, находя время и силы на ВАЖНЫЕ дела, и отодвигая подальше неважные.

**Вам нужно как-то переместить деньги хотя бы на 3-е место в вашей системе ценностей.** Отодвинув другие, дорогие вашему сердцу ценности, понижее.

Это не просто, но необходимо. Иначе ваши ожидания увеличения доходов так и останутся бесплодными мечтаниями.

Миллиарды людей живут, мечтая об увеличении своих доходов. Но ничего не делают, чтобы сделать их более значимой ценностью. А значит, ничего реально не делают для увеличения своих доходов.

Скорее всего, вы входите в эту массу людей. То есть попытки увеличить свои доходы, вы, возможно, делаете. Но они не приносят желанных результатов. **В том числе потому, что вы не готовы что-то менять в своей устоявшейся (возможно, безденежной) жизни ради денег.**

**Вам нужно начинать меняться. Для начала поднять важность денег в вашей системе ценностей.**

**А что такое система ценностей? Это система ваших устоявшихся убеждений о том, что важно в жизни, а что – нет.** Откуда у вас взялись эти убеждения, вы не знаете. Но в итоге вы бессознательно руководствуетесь ими.

**Можно ли их поменять? Можно!** И дальше вы узнаете, как это можно сделать наиболее легким способом.

Но чтобы вы поняли, как нужно меняться, придется разобраться с тем, как мы принимаем решения.

## **2. КАК МЫ ПРИНИМАЕМ РЕШЕНИЯ**

Вы знаете о том, что в голове каждого человека от рождения имеется мощнейший суперкомпьютер? Он работает на нейронных сетях головного мозга. Ученые только сегодня научились создавать электронные копии таких компьютеров – это самые мощные компьютеры в мире.

Так что нам есть чем гордиться, казалось бы. Но все не так просто. У вас есть дома компьютер, обычный, электронный? Ноутбук, Айпад? Явно есть.

Поэтому вы хорошо знаете, что **сам по себе компьютер – это просто железка.** Все решают заложенные в него программы, приложения, игры, сервисы. Если их нет, то проку от компьютера нет.

**То же самое происходит с нами.** Ребенок рождается с пустым нейронным компьютером в голове. Он ничего не знает, не понимает нашей речи, не понимает правил жизни и общения между людьми.

Первые год-полтора ребенок учится понимать речь людей. Он слушает, что говорят люди, пытается связывать их слова и их действия.

**Когда он научается понимать речь людей и говорить сам, начинается его программирование.**

Родители рассказывают ему, как его звать, какого он пола, религии, чего он достоин. Как ему вести себя и поступать в разных ситуациях. **В том числе, как ему нужно относиться к деньгам, сколько он сможет их иметь, как он их будет получать. То есть родители дают ребенку оценку и формируют его самооценку.**

Понятно, что к программированию ребенка подключаются бабушки и дедушки, другие родственники. Друзья. Потом воспитатели в детском саду, учителя в школе. И так далее. Все они с самыми лучшими намерениями делятся с ребенком своими убеждениями об окружающем мире.

В ребенка загружается информация о том, как устроен наш мир, какие у него (ребенка) есть возможности и способности.

**Вся накопленная за годы жизни информация хранится у нас в Подсознании.**

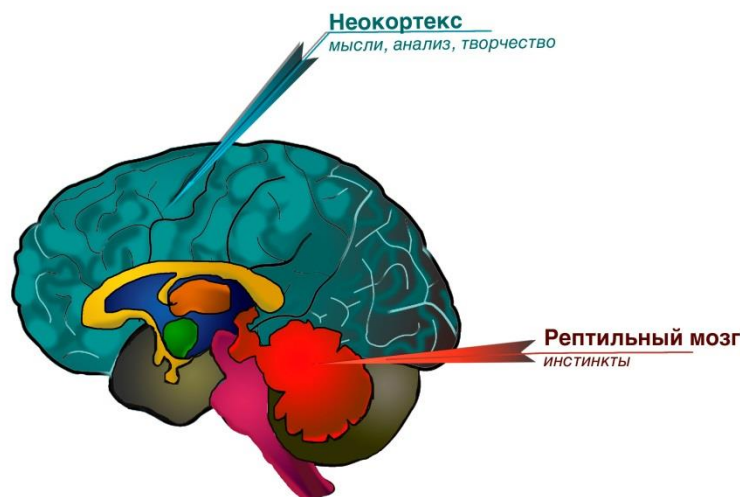
И дальше, эти загруженные в подсознание убеждения и верования начинают управлять нашим поведением и нашими решениями.

### **Как мы принимаем решения**

Если заглянуть нам в голову, то на уровне физиологии там много чего есть. Но нейрофизиологи знают, что у нас есть целых два самостоятельных мозга (Не верите? Зайдите в Яндекс-картинки и наберите запрос: Рептильный мозг).

**Первый, самый древний наш мозг – это Рептильный мозг.** Считается, что его возраст – 4 миллиона лет. **Это наши Инстинкты**, которые обеспечивают выживание человеческого рода и вас лично. Он создает нам массу проблем, но об этом читайте в книге «Эффективное прощение», например. Ее можно бесплатно скачать на сайте [www. sviyash.ru](http://www.sviyash.ru)

Но нас сегодня интересует не он.



**Второй наш мозг – это Неокортекс или Новый мозг.** Это наша логика, рациональное мышление, планирование будущего, творчество, воображение.

Это наши левое и правое полушарие, о которых вы явно слышали.

Это более молодой мозг. Считается, что ему всего 40 тысяч лет. Он как раз и состоит из нейронных сетей. Это наш главный биокomпьютер невероятной мощности. **Это наш Разум, который отличает нас от животных, не умеющих мыслить рационально, планировать будущее и т.д.**

Как он работает?

### **Как работает Разум?**

Когда к нам через глаза, уши и другие органы чувств поступает новая информация, Разум должен как-то на нее отреагировать. Что он делает?

**Он запрашивает Подсознание о том, что из себя представляет новая информация и что с ней нужно делать?**

**Подсознание – огромное хранилище всего того, что мы знаем, умеем, думаем.** Наши знания, убеждения, верования, привычки, опыт и все остальное, что мы накопили за годы жизни.

Подсознание построено на нейронных сетях, поэтому оно очень быстро обрабатывает запрос Разума и дает ответ, что значит новая информация, и какие данные у вас имеются на тему запроса.

**Оно передает эту информацию Разуму, он принимает решение, что нужно делать. И дает команду нашему телу выполнить какое-то действие.**

Например, вы идете по оживленной улице, вам навстречу идет много людей. Ваши глаза сканируют лица встречаемых людей в поисках знакомого. Эти «фотки» они отправляют в подсознание. Подсознание быстро сравнивает их с лицами знакомых и ищет совпадения.

Что происходит, когда вы встретите знакомого? Ваше подсознание выявляет, что образ встречаемого человека совпадает с образом вашего знакомого. Оно дает сигнал об этом Разуму, и сразу же дает рекомендацию, что нужно сделать. Разум дает команду вашему телу, и вы киваете знакомому. Или останавливаетесь и перебрасываетесь парой слов.

**То есть в подсознании имеются готовые решения для всех повторяющихся ситуаций, с которыми вы встречались в жизни хотя бы один раз.**

Внешне все выглядит просто, но внутри вас постоянно идет гигантская работа Разума и подсознания.

**У вас внутри в подсознании лежат сотни тысяч команд, как нужно поступать в той или иной ситуации.**

Эти команды вы когда-то сами загрузили в себя. **А дальше Разум вытаскивает готовую команду и исполняет ее, не оценивая последствия.** Раз вы сами заложили эту команду в себя, то зачем раздумывать, нужно просто ее исполнять.

Так мы устроены

### ***Позитивные и негативные убеждения***

Внутренние команды люди называют по-разному, в психологии принято использовать термин «убеждения».

По своим последствиям принято делить убеждения на позитивные и негативные.

**Позитивные убеждения – это те, которые приводят к хорошим для вас последствиям.** Вот примеры позитивных убеждений (ПУ) о себе:

- Я люблю и одобряю себя;
- Я прекрасно выгляжу;
- Я легко общаюсь с любыми людьми;



- Я легко зарабатываю те деньги, которые мне нужны;
  - Я легко нахожу и реализую способы увеличить свои доходы.
- И так далее.

Если у вас есть такие убеждения о себе, то вы легкий, позитивный и успешный человек.

К сожалению, в результате неправильного «программирования» со стороны родителей, других людей или в итоге неудачного личного опыта, у вас в подсознании могут появиться так называемые «негативные убеждения».

**Негативные убеждения (НУ) – это такие убеждения, которые в итоге приводят к нежелательным для вас последствиям.**

Вот примеры негативных убеждений:

- Я не люблю себя, все время чувствую вину;
- Я не умею зарабатывать деньги;
- Я должна всем помогать;
- Мне всегда не везет;
- Я неорганизованная.

И так далее.

Сами понимаете, если вы прикопили какие-то из этих или им подобным негативных убеждений, то особой радости в вашей жизни очень мало.

**А вся разница между легким и позитивным человеком и вами - только в тех командах (убеждениях), которые хранятся у вас в подсознании!**

Наш Разум и подсознание, которые работают в режиме автоматического выполнения наших команд, совершенно не волнует, как складывается ваша жизнь в результате выполнения ими ваших НУ. Вы ведь сами заложили их в себя! Сами и отвечайте.

**То есть, если вас что-то не устраивает в жизни, то это, скорее всего, результат неправильного программирования вашего биокомпьютера.**

Значит, чтобы ваша жизнь стала лучше, что вам нужно сделать?  
**Отредактировать ваши убеждения. Выявить свои НУ и каким-то способом заменить их на ПУ.**

И тогда ваша жизнь станет такой, как вы захотите.

Как это можно сделать?

### **3. ЧТО ПРОИСХОДИТ ПРИ СМЕНЕ УСТАНОВОК.**

Вы явно слышали что-то про аффирмации. В Интернете есть тысячи сайтов, где вы найдете миллионы самых разных аффирмаций.

Это инструменты для смены ваших внутренних убеждений. Но инструменты очень неэффективные.

Почему?

**Во-первых, они обычно неправильно составлены.** Для того, чтобы новая программа стала оказывать влияние на ваше поведение после загрузки в подсознание, она должна отвечать целым 12 требованиям, которые неизвестны авторам аффирмаций.

**Например, правильно составленное Позитивное Утверждение должно быть четкой командой для исполнения.** А какой командой является множество из этих аффирмаций:

- *На моей дороге всегда есть место новым и интересным возможностям!*
- *Окружающие видят в моих глазах только счастье!*
- *Со мной случаются только положительные ситуации!*
- *В моих мыслях преобладает позитив!*
- *Я благодарен за то, что моя жизнь складывается удачно!*
- *Я привлекаю счастье и удачу!*
- *Мне всегда сопутствует везение!*
- *Мои искренние благодарности делают меня еще более удачливым!*
- *Фортуна благоволит ко мне!*

Вроде бы слова хорошие, но абсолютно неконкретные, и в итоге, совершенно бесполезные. Конечно, хотелось бы иметь удачу в целом. Но гораздо лучше, если бы в результате работы над собой вы нашли бы себе работу по душе. Или позволили себе стать фрилансером. Или наладили отношения с родителями или ребенком, и так далее.

**Общие фразы аффирмаций не приводят к конкретным и нужным вам результатам.** Он лишь могут создать у вас в душе радостное приподнятое настроение – на время, пока вы с ними работаете.

А мы говорим о **долговременных и нужных вам изменениях, которые приведут вас к нужным вам результатам.** Это возможно, только нужно правильно перепрограммировать ваш биокомпьютер. И не забивать его бесполезным словесным мусором.

**Во-вторых, в работе с аффирмациями нет инструментов для качественной загрузки аффирмаций вам в подсознание.** Везде рекомендуется одно и то же – многократное проговаривание или переписывание.

Чуть раньше мы рассказали вам, как происходит загрузка новых убеждений нам в подсознание. Повторим эту информацию

Когда к нам через глаза или уши попадает новая информация, та же аффирмация, к примеру, Разум должен как-то на нее отреагировать. Что он делает?

**Он запрашивает Подсознание о том, что из себя представляет новая информация, и что мы знаем на эту тему?**

Допустим, вы пытаетесь путем многократного повторения загрузить в себя пару следующих аффирмаций:

- *Окружающие видят в моих глазах только счастье!*
- *Со мной случаются только положительные ситуации!*

Заметим сразу, что термин «положительные ситуации» совершенно неконкретен. Кто должен оценить, какая ситуация – положительная или отрицательная? Положительная относительно чего?

Что делает Разум при получении внешних команд? **Он запрашивает подсознание о том, что у вас имеется относительно выражения ваших глаз и различных ситуаций в жизни.**

Вы сами понимаете, если бы у вас все было хорошо с этими показателями, то вам незачем было бы бормотать эти аффирмации – у вас и так все хорошо. **Раз вы взялись их повторять, значит, ситуация с ними у вас до сих пор была плохая.**

Именно это сообщит подсознание в ответ на запрос Разума. Что в глазах у вас преобладает недовольство, а ситуации бывают разные, чаще неприятные. Это фиксация вашего жизненного опыта.

Как думаете, какое решение пример Разум, когда с одной стороны есть ваше бормотание какой-то малопонятной фразы, а с другой - ваш многолетний жизненный опыт? Правильно, ваша аффирмация будет просто выброшена как не соответствующая действительности.

**Наш Разум выполняет функции «внутреннего цензора» и защищает нас от разной новой информации, если у нас уже есть какое-то мнение по этому вопросу.**

**И только если вы проявите огромное упрямство и будете тупо повторять аффирмации десятки, а то и сотни часов, то тогда Разум убедится, что вам это зачем-то нужно, и пропустит эту информацию в подсознание к исполнению.** В итоге окружающие будут иногда видеть у вас в глаза непонятно откуда взявшееся выражение счастья. **А вы все происходящие с вами ситуации впредь будете считать только положительными.**

А больше вы ничего и не заказывали себе.

Нужно сказать, что изредка находятся люди, которые прикладывают огромные усилия в попытках изменить себя. И иногда у них это получается.

Обычно на это надо потратить годы жизни, и мало кто готов упираться столь долго.

Есть ли какие-то более быстрые и более правильные инструменты для внутренних изменений? Конечно, есть, только о них мало кто знает.

#### 4. ЧТО ТАКОЕ АУДИОНАСТРОИ

Из пояснений чуть выше вы уже поняли, что наш Разум выполняет защитные функции и не пропускает к нам внутрь ту информацию, о которой у нас уже есть свое мнение.

**А «свое» мнение – это то, которое было загружено нам в подсознание первым.**

Например, если вам в детстве в подсознание заложили информацию о том, что вы – христианин (иудей, буддист), то вы потом всю жизнь будете придерживаться этой религии. Вас, конечно, можно перепрограммировать на принадлежность к другой религии, но для этого нужно приложить очень большие усилия.

Или вы привыкли к одной зубной пасте, а производитель другой пасты хочет сделать вас своим покупателем. Вот он и долбит вас бесконечной рекламой с экрана телевизора, чтобы вы поменяли свое мнение о том, какой пастой нужно пользоваться.

В общем, нас программируют и перепрограммируют все, кому не лень. Или, точнее те, у кого есть для этого деньги.

**Можем ли мы сами перепрограммировать себя нужным НАМ образом?**

Да, это возможно. И самый неэффективный способ – это бесконечно долго повторять аффирмации.

Этот способ был известен уже тысячи лет назад.

Но сейчас мы живем в 21-м веке, и неплохо было бы использовать что-то более современное.

Такая технология есть, и основана она на следующем:

**Наш Разум, хотя и функционирует на сверхбыстрых нейронных сетях, не умеет достаточно быстро обрабатывать поступающую информацию.** Это связано со сложным алгоритмом его работы: получив новую информацию, он посылает запрос в подсознание. Получив ответ, он должен сравнить новую информацию и поступивший из подсознания ответ, принять решение и дать команду довольно медленнодействующему телу что-то сделать.

Нейрофизиологи установили, что **среднее время реагирования Разума** (то есть Нового мозга) на сигнал от глаз или ушей – порядка 500 миллисекунд.

Это относится к тому примеру распознавания знакомого во встречном потоке людей и быстрое приветствие его.

Самая быстрая реакция Разума – порядка 30-40 миллисекунд. И это в том случае, когда делать ничего не нужно, а нужно только осознать новую информацию.

На этом свойстве Разума основано кино. Нам с частотой 24 кадра в секунду на экране показываются новые, слегка измененные картинки. **Но наш Разум не успевает обработать информацию о каждой картинке – они сливаются в одно непрерывно изменяющееся изображение.** Так мы видим кино. Длительность каждой картинки на экране составляет примерно 40 мсек. или 0, 04 сек.

Точно так же Разум не может различать быстроменяющиеся звуки.

**На этом основана Супераудиотехнология, позволяющая загружать в наше подсознание нужные нам команды, минуя их критическую оценку Разумом.** Он просто не успевает распознать эту информацию и принять в отношении нее какие-то критические решения.

**Значит, если мы будем подавать нужные нам позитивные команды достаточно интенсивно, то они прямиком будут проходить в подсознание и укладываться там «на полочку» вместо имеющегося там негативного убеждения. Разум их не остановит, поскольку не успеет распознать их.**

Или новая команда займет свободное место на «полочке» вашего подсознания – если у вас не было НУ на эту тему.

## 5. КАК ЭТО РАБОТАЕТ?

Супераудиотехнология работает достаточно просто.

Сначала выбирается тема, по которой вам нужно внести в себя изменения.

Например, вы – женщина, и у вас проблемы с самооценкой. Ваши родители, опасаясь за вашу безопасность, «запрограммировали» вас быть робкой, вечно испуганной, несамостоятельной, испытывающей проблемы с любовью к себе и заботой о себе. Естественно, вы никогда не можете потребовать себе большую оплату своего труда. А то, сколько вам платят, вас совершенно не устраивает.

Вас это достало, и вы хотели бы изменить ситуацию. И начинать нужно с изменения себя, как вы уже должны понимать.

**Как правильно изменить себя так, чтобы вы стали более уверенным и более заботящимся о себе человеком?**

Нужно составить по определенным правилам набор Позитивных утверждений о том, что отныне вы любите себя, одобряете себя, прощаете

себя за свое прошлое недовольство собой. Отныне вы имеете свое мнение, вы уверены в себе, вы легко находите способы увеличить свой доход и уверенно реализуете их.

Потом нужно бодрым и уверенным в себе голосом прочитать и записать этот набор ПУ.

Если после этого слушать запись, то мы не исключим критическое отношение нашего Разума к каждой фразе – он будет распознавать и отвергать ее.

**Чтобы исключить возможность Разума блокировать загрузку этих ПУ в подсознание, нужно преобразовать запись так, чтобы Разум не сумел распознавать ее.**

Для этого с помощью специальной компьютерной программы она многократно сжимается, то есть ускоряется. Уменьшается уровень громкости, и производятся некоторые другие преобразования записи.

После чего она становится похожа на «белый шум» - такой вы можете услышать из ненастроенного на определенную волну радиоприемника.

Этот белый шум соединяется с музыкой или с записью шума ночного леса, или с записью шума морских волн, набегających на берег.

Эта запись называется «Супераудионастрой» или просто «настрой» для краткости.

**В итоге вам остается просто слушать шум волн, набегających на берег. То есть ваш Разум слышит только шум волн, поэтому он остается спокойным.**

А ваше подсознание, которое имеет собственные механизмы распознавания коротких сигналов, прекрасно понимает заложенные в запись фразы настроя, и принимает их к исполнению.

Так работает эта технология.

### ***Есть ли подтверждения эффективности?***

Мы начинали работать с Супераудионастройками почти 20 лет назад. Технологию привезли наши партнеры из США.

Мы заказали проверку эффективности настроев специалистам из **Профессиональной психотерапевтической лиги (ППЛ).**

Они проверяли два настроя - «Я магнит для денег» и «Я в восторге от себя!» для женщин.

Для этого они взяли две группы слушателей - учебную и контрольную.

Вначале провели профессиональное тестирование по валидным методикам.

Затем в учебной группе в течение 40 часов прокручивались настройки прямо в ходе занятий слушателей учебных курсов ППЛ. После завершения прослушивания снова провели тестирование. Вот его результаты:



К этим коротким дипломам прилагаются еще результаты тестирования, это много страниц текста, который вам не нужен, сами понимаете. Интересно – почитайте их на сайте [www.psymarket.ru](http://www.psymarket.ru) под кнопкой «Наши исследования».

Но вывод прост – это работает, уже второй десяток лет у многих людей произошли нужные им изменения.

## 6. КАК ПРИМЕНЯТЬ

**Для получения нужных результатов вам нужно подобрать себе Супераудионастрой нужной тематики и слушать его.**

При этом вы можете заниматься совершенно любыми делами, даже спать.

Правда, есть определенные ограничения и требования к его использованию.

**Ограничения**

**Запрещается слушать настрои следующим категориям людей:**

- людям с психическими заболеваниями, состоящими на учете в психологическом диспансере или принимающим психотропные препараты;
- беременным на любой стадии беременности;
- детям до 12 лет.

**Если во время прослушивания настроя возникают какие-то неприятные состояния в теле, то нужно немедленно выключить настрой.** К прослушиванию можно вернуться через день-два, когда ваше состояние здоровья станет хорошим. Через несколько часов прослушивания все плохие состояния уйдут без следа.

Случаев болезненного реагирования практически не бывает, но мы на всякий случай предупреждаем вас.

***Требования к прослушиванию настроя***

Имеется следующее требование к процессу прослушивания настроя – **вы не должны влиять на других людей, которые не заказывали себе никаких изменений.**

Что это означает? Если вы включите проигрывание настроя через колонки компьютера, например, а в вашей квартире находятся другие люди, то они тоже будут слышать настрой, даже если будут находиться в другой комнате.

Значит, ПУ из настроя будут укладываться у них в подсознании тоже, и с ними тоже будут происходить изменения.

Теперь представьте, что вы – мужчина, желающий увеличить свою мужественность и деловитость. Для этого вы прокручиваете через колонки настрой «Реальный лидер». А с вами в квартире находится ваша сестра, пусть в другой комнате. Ее подсознание воспринимает ПУ из настроя и меняет ее.

Через некоторое время повысится ее мужественность, резкость в суждениях и уверенность в себе. То есть ее характер испортится, и она начнет жестко конфликтовать с вами. Если она постарше вас, мало вам не покажется.

**Поэтому НЕОБХОДИМО СЛУШАТЬ НАСТРОИ В НАУШНИКАХ.** Через динамики вы можете слушать только у себя в машине. Или если вы живете в одиночестве (но у вас есть соседи, на которых вы тоже будете влиять, что недопустимо).

К исключениям из этого требования относятся настрои, прослушивание которых может быть полезно всем, кто их слушает.

**Таков настрой «Живи легко», например.**

Он содержит 53 ПУ на тему, что жизнь прекрасна, все хорошо и у вас нет оснований напрягаться. Расслабьтесь и радуйтесь.



Вот некоторые ПУ из этого настроения:

1. Я иду по жизни играючи!
2. Я вижу в людях только прекрасное!
3. В восторге от себя и Жизни!
4. У меня все получается!
5. Я иду к реализации любых моих замыслов на волне удачи!
6. Энергия переполняет меня!
7. Ко мне притягиваются только замечательные люди!
8. Я живу легко и открыто!
9. Я живу в расслаблении!
10. Я доверяю людям и миру!



Согласитесь, что трудно найти людей, для которых подобные ПУ могли бы оказаться вредными. Разве что для профессиональных склочников и сутяг, но пусть им тоже будет хорошо.

Но таких универсальных настроев мало. В основном, настрои ориентированы на решение проблем женщин или мужчин, проблем с деньгами, со здоровьем, с отношениями и так далее. Понятно, что такие настрои нужно слушать либо в одиночестве, либо в наушниках.

Есть еще настрои для бизнеса, но них чуть позже.

### **Сколько времени нужно слушать?**

Сколько времени нужно слушать, чтобы получить заметные и устойчивые изменения?

**Разработчики этой технологии пишут, что нужно слушать не менее 40 часов.** Но опыт показывает, что это **минимально необходимое время.**

За 40 часов может заметно подняться самооценка у молодой девушки, которая не накопила еще в своем теле множество переживаний. И ее негативные убеждения не успели еще «окаменеть».

Если вам больше 20 лет, вы склонны к переживаниям, то вам придется поработать с настроем подольше. Кстати, есть специальные настрои только для освобождения от переживаний и их последствий.

В общем, все сугубо индивидуально. Чем более вы критичны, жестки в своих суждениях, склонны к контролю над собой и другими, тем больше времени вам придется потратить для внесения в себя нужных вам изменений.

**Но это всего лишь простое прослушивание, во время которого вы ничем больше не ограничены.** Закачайте настрой себе в мобильник и включите его на воспроизведение. Поставьте чуть слышный уровень воспроизведения. **Вставьте один наушник в ухо, а другой не используйте. И ходите так хоть весь день.** Через одно ухо вы слушаете настрой, через второе будете общаться с миром. Не нужно выделять специальное время для прослушивания, не нужно сидеть в позе лотоса, не нужна тишина и т.д.

Это реально самый легкий путь к нужным вам изменениям.

Нас сейчас интересуют те настройки, которые могут поднять вашу самооценку в деньгах и поднять деньги в вашей системе ценностей. И как результат, вы должны найти и реализовать какой-то способ увеличения ваших доходов.

Такие настройки имеются.

### ***Настрои на повышение дохода***

Как вам нужно измениться, чтобы вы смогли увидеть, каким путем вы можете увеличить свои доходы, исходя из ваших реальных условий и возможностей?

**Поднять свою самооценку в деньгах. То есть загрузить в себя ПУ о том, что отныне вы достойны большего количества денег, чем получаете сейчас.** Не миллионы долларов сразу – вряд ли вокруг вас есть те, кто готов заплатить вам такие деньги. **А вот увеличить ваши нынешние доходы в два и более раз (для начала) – это вполне проходной вариант,** который вы сможете реализовать.

**Поднять статус денег в вашей системе ценностей. То есть начать уделять теме денег больше времени и сил.** Это получится само собой, когда вы начнете искать и реализовывать какой-то из пришедших вам в голову вариантов увеличения ваших доходов.

**Еще вам могут мешать страхи иметь много денег.** Значит, вам нужно загрузить в себя ПУ о том, что отныне деньги увеличивают вашу безопасность, делают вас более свободным и более защищенным человеком.

Возможно, еще **вас будут тормозить Негативные убеждения,** которые вы загрузили в себя в ходе создания своей картинки мира. Это могут быть убеждения типа «*Деньги в жизни не главное*», «*Стыдно любить деньги*» или «*Деньги портят человека*». Значит, вам нужно загрузить в себя ПУ, отменяющие эти убеждения. И заменяющие их на более подходящие вам Позитивные утверждения.

Это легко делается с помощью Супераудионастроя на тему привлечения денег.

Таких настроев имеется два.

### ***Я магнит для денег***



Первый настрой на эту тему называется «**Я магнит для денег**». Он содержит 61 позитивное утверждение типа:

*Я успешный и богатый человек Здесь и Сейчас!*

*Я везде вижу возможность заработать деньги! Я легко реализую лучшие из возможностей!*

*Я получаю свои деньги творческим, созидательным и честным путем!*

*Я всегда притягиваю в свою жизнь богатых, успешных людей.*

*Я всегда притягиваю в свою жизнь и в свой бизнес талантливых, творческих и честных партнеров.*

*Я всегда притягиваю в свою жизнь огромное количество ресурсов и идей.*

*Я – магнит для денег! Деньги приходят ко мне разными путями! Я открыт для денег!*

Это достаточно романтический настрой, который более легко воспринимается и реализуется у женщин. Хотя и мужчины получают от его прослушивания хорошие результаты.

Имеется множество отзывов об этом настрое, вот один из них, от мужчины.

*Добрый день! Отзыв моего мужа о настрое «Я магнит для денег»:*

*Удивительно, но я ощутил на себе благотворное действие настроя. Где-то через месяц после начала прослушивания со мной стали рассчитываться должники, на работе мне выдали приличный бонус, знакомые стали активно предлагать подработки. Выбрал лишь несколько, чтобы оставить время на семью.*

*В целом, личный доход по итогам месяца был в три раза больше, чем двумя месяцами ранее. В скором времени я планирую переслушать настрой, строго соблюдая инструкции, потому что я уделял недостаточно времени прослушиваниям, порой пропускал 1-2 дня, слушал в напряженном состоянии*

(например, за рулем авто и бросил слушать после появления первых результатов. Благодарю Центр А.Свияша.

То есть вы просто слушаете этот настрой, а ваше внутреннее отношение к деньгам меняется. И вы начинаете видеть какие-то новые возможности увеличения своих доходов. Если вы их реализуете, то денег у вас становится больше.

### ***Я легко и быстро притягиваю нужные мне деньги***

Немного позже мы сделали еще один настрой на эту тему, он называется «Я легко и быстро притягиваю нужные мне деньги».



#### **Этот настрой включает в себя фразы по**

**прощению денег** – мы ведь испытываем не очень приятные эмоции, когда денег не хватает на важную покупку, на оплату чего-то, когда нужно отдавать долг и так далее. **Весь этот негатив по отношению к деньгам скапливается в теле, и его нужно убирать.** Фразы о прощении денег делают это.

Настрой содержит уже 88 ПУ типа:

*Отныне я ощущаю себя достойной больших денег*

*Отныне я получаю столько денег, сколько мне нужно на мои потребности*

*Отныне я открываюсь большим деньгам.*

*Отныне я легко впускаю большие деньги в свою жизнь*

*Отныне я радуюсь своим большим доходам. Я позволяю людям думать и говорить обо мне и моих доходах все, что им угодно.*

*Отныне у меня всегда есть деньги в нужном мне количестве. Мне всегда хватает денег для исполнения всех моих желаний!*

*Отныне я грамотно распоряжаюсь своими деньгами. Я легко сохраняю и приумножаю мои деньги.*

Настрой дает отличные результаты, о нем имеется множество отзывов. Вот один из них

#### ***Dasha***

*Александр Григорьевич! Благодарю Вас и Ваш центр за то, что Вы делаете!*

*Мы с мужем подарили друг другу аудионастрой «Я легко и быстро притягиваю нужные мне деньги!» (для мужчин и для женщин соответственно).*

*Мы начали слушать аудионастрои одновременно, еще даже месяца не прошло. Однако изменения в поведении мужа были заметны почти сразу. Он перестал задерживаться на работе, стал чаще дарить мне цветы и подарки, получил прибавку к зарплате и начал задумываться о собственном деле. Не знаю, как взаимосвязаны настрой и эти события, но позитивные изменения налицо!*

Так что не раздумывайте, срочно включайте настрой и следите за происходящими у вас изменениями!

### **Настрои для применения на работе и в бизнесе**

Одна из важных сфер нашей жизни – это работа, где мы проводим почти половину своей жизни. Важно на работе чувствовать себя хорошо и получать огромное удовольствие от своего мастерства.

Мы создали несколько настроев для тех, чья работа связана с продажами и с людьми.

Настрой «**Я мастер продаж**» помогает изменить отношение к продажам тем, кто не любит это делать, но в силу обстоятельств вынужден заниматься продажами.

Например, вы работаете в торговом зале или состоите в одной из сетей МЛМ. Вам хочется хорошо продавать, но «душа» к этому не лежит.



**А «душа не лежит» к продажам потому, что когда-то давно кто-то из авторитетных для вас людей очень критично высказался о продавцах и процессе продаж.** Эти слова отложились у вас в подсознании, и теперь они определяют ваше отношение к процессу продаж.

**Вы можете сформировать новое отношение к процессу продаж!** Для этого всего лишь нужно прослушать настрой «Я мастер продаж» до достижения нужного вам отношения к этому виду труда.



**Второй настрой позволит вам общаться с людьми активно и убедительно.** Это можно использовать в прямых продажах. Можно настроить себя на отличное выступление на совещании или перед публикой, и таким образом двигаться вверх по карьерной лестнице.

Даже в личной жизни более разговорчивый человек всегда имеет преимущества перед тем, кто скован в речи. В любой сфере жизни. Так что просто слушайте настрой, и ваша речевая активность будет повышаться! Фантастика!

Еще есть мотивационные **настрои «Фантастический бизнес-успех» и «Я организованный и результативный».**



**И есть настрой «Я люблю свою работу».**

**Вы можете слушать этот настрой для себя** – в наушниках. Это следует делать, если вы не очень хорошо относитесь к своей работе, ленитесь ее делать, часто отвлекаетесь и поэтому не достигаете тех результатов, которых могли бы достичь.

**После прослушивания настройа ваше отношение к работе сильно поменяется, вы начнете относиться к ней более творчески и более инициативно, эффективность вашего труда увеличится.** Это обязательно отразится на ваших доходах.

А еще этот настрой можно крутить через колонки в офисе на минимальной громкости. И у всех находящихся там сотрудников будет повышаться лояльность к работе, организации и своим коллегам. Будет повышаться интерес к работе и достижению в ней максимальных успехов.

**Внимание!** Если вы захотите включать этот настрой в офисе, то **вы должны предупредить всех сотрудников, что вы будете помогать им достигать больших успехов в работе с помощью аудионастроя. Нельзя влиять на других людей без их согласия!**

В настройе имеется целых 143 ПУ, которые вы можете посмотреть на сайте [www.psymarket.ru](http://www.psymarket.ru)

Еще один настрой может помочь увеличению продаж путем выхода из внутренней борьбы с клиентами.



Он называется **«Эффективные продажи по телефону»**. И, как понимаете, **предназначен для тех, кто по роду своей деятельности общается с клиентами по телефону.**

Что делает этот настрой? **Он в первую очередь выводит вас из внутренней борьбы с клиентами.** Те, кто занимается продажами по телефону, прекрасно знают, что для такой работы нужны очень крепкие нервы, чтобы общаться с неприятными клиентами. Клиенты могут нахамить, обругать, оборвать разговор, а **вы не должны на это эмоционально реагировать.** Но так не получается, к сожалению. Имеющийся в вас Рептильный мозг воспринимает этих людей как врагов и дает вам заряд возбуждения для борьбы с ними.

**Но вы не можете использовать этот заряд, поэтому он остается у вас в теле, создавая в вас эмоциональный блок, «заряженный» против клиентов.**

И когда это блок вырастет, **он будет ввергать вас в бессознательную борьбу с клиентами, обращая внимание на любые неточности или оплошности в их ответах.** В итоге ваши продажи падают.

В настройе имеется много фраз, направленных на прощение вами самых разных клиентов. В результате эмоциональный блок в вашем теле исчезает, **вы выходите из внутренней неосознаваемой борьбы с клиентами.** Они это чувствуют на расстоянии, и с удовольствием делают у вас покупки.

Ваши продажи резко возрастают.

Этот настрой тоже можно **с согласия коллег прослушивать на минимальной громкости всеми работниками отдела продаж**, если они сидят в одном помещении. В итоге объем продаж резко возрастает, иногда в разы.

Если вас заинтересовала тема прощения, то почитайте об этом книгу «Эффективное прощение» - ее можно бесплатно скачать на [www.sviyash.ru](http://www.sviyash.ru)

**Нам не нужно верить, пробуйте.** Засомневаетесь, не будете использовать – потеряете свои деньги.

В Фейсбуке есть специальная закрытая группа, где обсуждаются вопросы применения настроев в бизнесе <https://www.facebook.com/sviyash>

### ***Чего ожидать после прослушивания настроев?***

Что будет происходить с вами, когда вы прослушаете настрой 50-100 часов?

Конечно, хотелось бы, чтобы результат проявился сразу в наличных деньгах. Но я с самого начала рассказал, что **никакое чтение или прослушивание мантр или настроев не сотворит деньги. Деньги могут прийти к вам только от других людей.** В ответ на ваши усилия по отношению к этим людям.

Однако микрочудеса в ходе прослушивания случаются, и достаточно часто. Этому есть вполне материалистическое объяснение.

Когда вы слушаете настрой **«Я магнит для денег»**, и особенно, если вы работаете с настроем **«Я легко и быстро притягиваю нужные мне деньги»**, **то вы автоматически выходите из внутренних конфликтов с людьми.** Поскольку в этих настройках имеются фразы прощения денег и разных людей.

В результате **вы выходите из внутренней неосознаваемой борьбы с деньгами и разными людьми.** И эти люди вдруг вспоминают, что они хотели вернуть вам долг. Или сделать вам подарок. **И вы получаете эти деньги.** От знакомых, родственников, мужа, родителей – вариантов множество.

Ваш руководитель мог давно подумывать о том, что вам пора бы повысить зарплату, но не реализовал это намерение потому, что вы пару раз конфликтовали с ним, и у него **в теле остался эмоциональный блок «заряженный» против вас.** А сейчас вы прослушали настрой и вышли из **борьбы с ним.** И у него вдруг появилось желание повысить вашу зарплату.

Так бывает. Но это похоже на чудо, а чудеса случаются один раз, сами знаете.

**Вас же явно интересует более устойчивое и зависящее от вас повышение ваших доходов.**



Прослушивание настроя повысит ценность денег в вашей системе ценностей, и вы начнете размышлять и искать способы повышения доходов.

А пути эти более-менее очевидны.

**Если вы ходите на работу за фиксированную зарплату, то самым простым вариантом может быть увеличение оплаты вашего труда. И для этого порой всего лишь нужно сходить к руководителю и поговорить с ним (уважительно, а не со скандалом!!!) об увеличении вашей зарплаты.**

Если вас «ломает» такая мысль, **то вам явно не хватает самооценки как Личности, достойной любви и уважения, выраженной в деньгах.** Значит, откорректируйте свои убеждения о себе с помощью аудионастроя **«ОТНЫНЕ Я ЛЮБЛЮ СЕБЯ! Я В ВОСТОРГЕ ОТ СЕБЯ!»** для женщин, и настроя **«РЕАЛЬНЫЙ ЛИДЕР»** для мужчин. Настрои смотрите на [www.psymarket.ru](http://www.psymarket.ru)

Возможно, что ваш руководитель не имеет возможности повысить вашу зарплату. Тогда **вам нужно двигаться вверх по карьерной лестнице, если это теоретически возможно.** На этом пути вам опять же нужно будет немного поменять себя, чтобы соответствовать новой должности. Значит, вы можете с помощью настроев поднять уверенность в себе, активность, инициативность и другие качества, необходимые для новой должности.

Если этот путь для вас слишком сложен, **можете поискать себе другое место работы с большей оплатой,** это всегда возможно. Здесь, конечно, для начала нужно поднять свою самооценку как Личности, поработать с умением убеждать других людей, и вперед!

**Еще популярный путь увеличения дохода – найти приработок к основной работе.** На этом пути самый популярный и самый неправильный путь – найти место, где вы будете получать деньги, тратя на это свое свободное (от первой работы) время.

**Более правильный путь – найти приработок, который вы будете получать в основное рабочее время.** Обычно это возможно, но большинство людей даже не думает об этом. Либо вы будете тратить свое свободное время, но эта деятельность будет приносить вам не только деньги, но и удовольствие.

**Мы живем в эпоху Интернета, в котором вращаются огромные деньги. И вы можете поискать там возможность найти себе (маленький поначалу) дополнительный приработок.**

Деньги там возникают самыми неожиданными способами. Вы можете создать свою группу в Инстаграмм или на Ютубе, и выкладывать туда полезную людям информацию. Например, миллионы мужчин любят рыбалку. Некоторые рыбаки записывают на видео, как они ловят рыбу и как готовят рыболовные снасти, и выкладывают эти записи на Ютуб. И имеют сотни тысяч, а то и миллионы просмотров своих незамысловатых видео. А Ютуб платит им деньги за посещение людьми их видео.

То же самое в Инстаграмме. Вы умеете вышивать, готовить, рисовать, петь, делать еще что-то? **Поделитесь своим умением с людьми!** Если делать это настойчиво и уверенно, то **через некоторое время** это может стать вашим основным местом «работы». А деньги вы будете получать за размещение рекламы в вашей группе. Та же Ольга Бузова из «Дома 2» , по слухам, получает по 6-10 миллионов рублей в месяц за размещение рекламы в своей группе.

Понятно, что это рекорд, но зарабатывать по 100-200 тысяч рублей может всякий, **кто найдет у себя смелость заняться таким делом.** И креативность, чтобы готовить и размещать интересный людям материал.

**А смелость и креативность вы можете легко развить у себя с помощью настроев!!!**

*Внимание! Только не ведитесь на e-майл рекламу разных способов быстрого заработка в Интернет – там зарабатывают только те, кто шлет вам такие письма. Это развод на деньги.*

Так что Жизнь дает вам множество возможностей. Но убогое программирование вашего биокомпьютера не позволяет вам реализовать ваш потенциал. **Смените свое программирование с помощью настроев, и ваша жизнь радикально поменяется!**

#### ***Другие темы настроев***

Кроме перечисленных выше имеется множество настроев, решающих локальные задачи.

Например, это настройки **«Интуиция для успешной и счастливой жизни», «Английский – играючи», «Как легко пережить развод»** или **«Я легко бросаю курить»**. Для женщин есть настройки на тему, как легко и быстро выйти замуж, как стать более женственной и сексуальной, и так далее.

Так что, если у вас есть нерешенные вопросы, то пробуйте сначала самый легкий путь достижения желанной цели. Нужно сначала изменить себя нужным образом – прослушать аудионастрои. Изменитесь вы – изменится мир вокруг вас, как известно. В нужную вам сторону. Только не ленитесь и слушайте достаточно долгое время, благо это совсем необременительный процесс.

**Ничего более эффективного для самостоятельного изменения себя и решения каких-то своих проблем на сегодня не существует. Пользуйтесь!**

Вам сюда: [www.psymarket.ru](http://www.psymarket.ru) кнопка **Аудионастрои**.

С уважением

Ваш Александр Свияш